



平成19年11月20日

各 位

会社名	東邦チタニウム株式会社
代表者名	代表取締役社長 久留嶋 毅
コード番号	5727 (東証第一部)
問合せ先	総務部長 松原 浩
	(電話番号 0467-87-2830)

TITANIUM METALS CORPORATIONとの スポンジチタン長期供給契約締結について

当社は、TITANIUM METALS CORPORATION（本社：米国）との間で、新しくスポンジチタンの長期供給契約を締結いたしましたので添付のとおり発表いたします。
なお、今期の当社業績に与える影響はありません。

<TITANIUM METALS CORPORATIONの概要>

1. 名 称：TITANIUM METALS CORPORATION
2. 主な事業内容：チタン製品の製造・販売
3. 本店所在地：米国テキサス州
4. 代 表 者：CEO Steven L. Watson

以 上



PRESS RELEASE

FOR IMMEDIATE RELEASE:

**TITANIUM METALS CORPORATION
Three Lincoln Centre
5430 LBJ Freeway, Suite 1700
Dallas, Texas 75240-2697
(972) 233-1700**

CONTACT:

**John A. St. Wrba
Vice President and Treasurer
(972) 233-1700**

TIMET and Toho Titanium Announce Long-Term Sponge Supply Agreement

Dallas, Texas and Chigasaki, Japan, November 19, 2007 -- Titanium Metals Corporation ("TIMET") (NYSE: TIE) and Toho Titanium Co., LTD ("Toho") today announced that the companies have further strengthened and extended their long standing strategic relationship by entering into a new long-term agreement for the supply of titanium sponge by Toho to TIMET. The agreement provides for the purchase by TIMET of specified volumes of titanium sponge commencing in 2010 through 2024, and includes provisions regarding specified price ranges, annual pricing mechanisms within such ranges and potential periodic cost related adjustments of the specified price ranges in the event changes in certain cost indexes exceed specified levels. This new long-term supply agreement, together with other long-term sponge supply agreements and our current sponge production capacity at our facility in Henderson, Nevada, increases our total assured available sponge supply to at least 20,000 and up to 28,000 metric tons annually during 2009 through 2024.

Steven L. Watson, TIMET's Vice Chairman and Chief Executive Officer, said, "The relationship between TIMET and Toho has remained strong through many changes in the titanium industry. In 1990 Toho and TIMET entered into a strategic arrangement for the construction of TIMET's VDP sponge production facility in Henderson, Nevada. We are very pleased to have a continuing relationship with a world class partner like Toho. We look forward to the opportunity to grow and further expand our relationship with Toho and will continue to explore similar opportunities for the supply of raw materials and other manufacturing processes. The completion of this and other long-term sponge supply agreements, together with existing productive capacity and initiatives to increase scrap recycling and melt capabilities, provides TIMET with additional options and greater flexibility with regard to its future raw material supply requirements."

Takeshi Kurushima, Toho's President said, "We are also very pleased to have strengthened the strategic partnership with a leading worldwide producer like TIMET. We wish to continue to contribute to the growing world titanium industry by increasing a supply of titanium metal through such partnership."

The statements in this release relating to matters that are not historical facts are forward-looking statements that represent management's beliefs and assumptions based on currently available information and involve risks and uncertainties, including but not limited to, the cyclical nature of the commercial aerospace industry, future global economic conditions, global productive capacity, competitive products and other risks and uncertainties included in TIMET's filings with the Securities and Exchange Commission.

TIMET, headquartered in Dallas, Texas, is a leading worldwide producer of titanium metal products. Information on TIMET is available on its website at www.timet.com.

Toho Titanium Co. LTD, headquartered in Chigasaki, Japan, is a producer of titanium metal, electro-ceramic raw materials and catalysts for propylene polymerization. Information on Toho is available on its website at www.toho-titanium.co.jp.

TIMET and Toho Titanium Announce Long-Term Sponge Supply Agreement

(和訳文)

2007年11月19日、TIMETと東邦チタニウムは、新しいスポンジチタンの長期供給契約を締結し、2社間の戦略的関係を更に強化し、拡大したことを発表した。

2010年から2024年にかけてTIMETが規定の数量のスポンジチタンを東邦チタニウムから購入する契約で、価格レンジや、そのレンジ内での毎年の価格決定手順、また一定のコスト指標が規定のレベルを超えた場合に価格レンジを定期的に調整する条項が含まれている。

この新しい長期供給契約と他のスポンジ長期供給契約、それにネバダ州ヘンダーソンにある自社のスポンジ生産能力を合わせて、2009年から2024年までの年間スポンジ調達可能量は少なくとも20,000MTから28,000MTまで増加した。

TIMETの副会長兼CEO、Steven L. Watsonは、次のように語った。

「TIMETと東邦チタニウムの関係は、チタン産業における様々な変化の中においても常に強固なものであった。1990年に、TIMETと東邦チタニウムはネバダ州ヘンダーソンに真空分離のスポンジ製造設備を建設する戦略協定を結んだ。我々は、東邦チタニウムのような世界クラスのパートナーと継続的な関係を築くことが出来て喜ばしく思う。我々は、東邦チタニウムとの関係が発展し、更に広がってゆくことを期待すると共に、原材料の供給や他の生産工程においても引き続き同様のチャンスを探っていきたい。本長契や他のスポンジ長期供給契約、既存の生産能力、スクラップ再生と溶解能力の拡大をはかることにより、TIMETは将来の原材料供給ニーズに関して選択肢と柔軟性をより広げることができる。」

東邦チタニウムの社長、久留嶋毅は、次のように語った。

「我々も、TIMETのような世界をリードする生産者と戦略的パートナーシップを強化することができて大変喜ばしく思う。このようなパートナーシップを通じて金属チタンの供給を拡大し、成長する世界のチタン産業に貢献してゆきたい。」

以上